

Werkstudent | Praktikant (w/m/d)

Business Development & Sales

Du suchst im Rahmen deines Studiums ein Pflichtpraktikum oder eine Werkstudierenden-Stelle und möchtest Einblicke im Bereich Business Development & Sales sammeln? Dann bist du bei uns genau richtig! Bei uns gehörst du von Anfang an dazu, kannst dich frei entfalten und weiterentwickeln. HAIP Solutions entwickelt und vertreibt Kamerasysteme im Bereich der Landwirtschaft, Lebensmittelindustrie, Umweltmonitoring und Recycling.

Deine Aufgaben

- Ausarbeitung & Umsetzung von neuen Vertriebsstrategien
- Unterstützung bei alltäglichen Sales-Aufgaben
- Bearbeitung von Kundenanfragen
- Aufbau, Entwicklung und Pflege eines CRM-Systems
- Unterstützung bei Entwicklung & Ausarbeitung von Marketing-Kampagnen
- Betreuung von eigenen Kunden

Dein Profil

- Eingeschrieben in einem passenden Studiengang/entsprechende Ausbildung
- Gute Teamfähigkeit und eine selbständige, organisierte Arbeitsweise
- zuverlässig und verantwortungsbewusst
- offener und kommunikativer Mensch, der selbstbewusst auf Leute zugehen kann
- Flexibilität, Problemlösungsfähigkeit, Ergebnisorientierung
- Hands-on Mentalität, gerne erste Praxiserfahrungen

Das können wir dir bieten:

- Ein junges, kleines, dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten
- Offene Fehlerkultur. Wir sind ein junges Unternehmen - alles ist neu. Wir machen Fehler & das ist okay, es gehört dazu! Was lernen wir daraus?
- Die Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen und dich bestmöglich zu entfalten
- Wenn das Team wächst, wächst du mit! Schneller Einstieg in eine Führungsposition
- Ein immer gut gefüllter Kühlschrank mit leckeren Getränken

Wenn du dich bewerben willst, schicke uns bitte eine Mail mit deinen Unterlagen an:

contact@haip-solutions.com

Erzähl uns von deinen vielleicht bereits gesammelten Erfahrungen, die für uns interessant sein könnten, was dich antreibt und wofür du dich in deiner Freizeit begeistern kannst. Wir freuen uns darauf, von dir zu hören!

